

Informacje ogólne

Numer referencyjny	EA/637/PH
Data utworzenia	2018-10-01
Branża	Sprzedaż - B2B
Stanowisko	Sales Representative laboratory/analytical
Województwo	Polska Zachodnia
Miasto	Polska Zachodnia
Ilość wakatów	1
Wymagany własny samochód	False
Termin składania	2019-02-28

Opis

Nasz Klient - to międzynarodowy i dynamicznie rozwijający się dostawca technologii laboratoryjnej, analitycznej i procesowej. Stale rozszerza swoją pozycję światowego lidera w technologii laboratoryjnej i analitycznej. Obecnie zatrudnia około 1000 pracowników na czterech kontynentach. Wyposaża w swoje produkty największe, globalne firmy przemysłu chemicznego. Z sukcesem rozwija się w Polsce, zyskując zadowolonych i wiernych klientów.

Obecnie dla naszego Klienta szukamy:

Sales Representative laboratory/analytical

Nr ref.: EA/637/PH

Miejsce pracy: Polska Zachodnia

Zadania:

- Promocja i reklama nowoczesnych technologicznie urządzeń laboratoryjnych i analitycznych, bezpośrednio do klientów i użytkowników końcowych,
- Rozwijanie sprzedaży i relacji z nowo pozyskanymi (kluczowymi) klientami,
- Zbieranie informacji o rynku i potrzebach klientów (działań konkurencji),
- Utrzymywanie dobrych relacji z klientami, przedstawianie nowych planów promocyjnych,
- Prowadzenie rozmów sprzedażowych i prezentacji oraz seminariów z kluczowymi klientami,
- Zarządzanie i koordynowanie targami w regionie i uczestniczenie w nich,
- Budowanie wizerunku firmy i wspieranie jej rozwoju,
- Monitorowanie wykonania uzgodnień i umów, w tym płatności, dostaw, usług serwisowych,
- Współpraca z innymi działami w Organizacji,

Wymagania:

- Wykształcenie: Idealnie magisterium lub licencjat z kierunków związanych z chemią, biologią/ biotechnologią lub kierunkiem technicznym,
- Biegła znajomość języka polskiego,
- Biegła znajomość języka angielskiego,
- Silne umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne,
- Osoba wysoce zmotywowana i zorientowana na cel,
- Umiejętność rozwiązywania problemów i koncentracja na kliencie,
- Ponadto: prawo jazdy kat. B, znajomość systemu Windows i MSO,

Oferujemy:

- Pracę w prężnie rozwijającej się na rynku polskim firmie w młodym, zgranym zespole,
- Szkolenie i wdrożenie nowego pracownika w specyfikację portfolio firmy,
- Atrakcyjne wynagrodzenie,
- Samochód służbowy,