

## > EB/JWG/DT-658 - Doradca Techniczny ds. Inwestycji / lubelskie i podkarpackie

### Informacje ogólne

Numer referencyjny	EB/JWG/DT-658
Data utworzenia	2019-02-26
Branża	Technika/Inżynieria
Stanowisko	Doradca Techniczny ds. Inwestycji / lubelskie i podkarpackie
Województwo	lubelskie
Miasto	woj. lubelskie i podkarpackie / możliwy home office
Ilość wakatów	1
Wymagany własny samochód	False
Termin składania	2019-03-31

### Opis

Naszym Klientem jest firma **SINIAT** czołowy producent materiałów budowlanych / systemów suchej zabudowy dedykowanych do inwestycji takich jak biurowce, osiedla mieszkaniowe, obiekty handlowo-usługowe, ośrodki zdrowia, hotele. Firma od wielu lat cieszy się zaufaniem swoich klientów w całej Europie. Ugruntowana pozycja na rynku międzynarodowym i przyjazna atmosfera pracy przekłada się na długofalowe relacje z pracownikami i zadowolenie kontrahentów. Nasz Klient poszukuje osoby na stanowisko:

## Doradca Techniczny ds. Inwestycji

Miejsce pracy: woj. lubelskie i podkarpackie / możliwy home office

### Opis Stanowiska:

- Nawiązywanie i utrzymywanie stałych relacji z klientami
- Promowanie produktów i systemów suchej zabudowy w środowisku instalatorów, generalnych wykonawców, developerów oraz architektów
- Zapewnienie wsparcia technicznego dla odbiorców bezpośrednio w miejscach prowadzonych inwestycji budowlanych
- Dbłość o rozwój wizerunku i rozpoznawalność marki
- Organizacja szkoleń technicznych i prezentacje produktów/ rozwiązań z zakresu suchej zabudowy
- Monitoring rynku inwestycji budowlanych oraz projektów w regionie

Idealny kandydat to osoba, która dobrze czuje się na placu budowy; posiadająca wykształcenie wyższe budowlane; potrafiąca odnaleźć się w środowisku zarówno architektów, jak i generalnych wykonawców i podwykonawców.

### Profil Kandydata:

- **Wykształcenie wyższe budowlane**
- Mile widziane doświadczenie doradcze na rynku inwestycji budowlanych lub kilkuletnie doświadczenie na stanowisku inżynier budowy / kierownik robót budowlanych
- Znajomość rynku materiałów budowlanych
- Umiejętność sprzedaży projektowej
- Umiejętność budowania długofalowych relacji
- Orientacja na wynik
- Umiejętności negocjacyjne
- Uczciwość, samodyscyplina, odporność na stres, rzetelność

