

DW/679/MSPD - Menadżer Sprzedaży

Szczegóły:

Lokalizacja:	Polska Południowo-Zachodnia (Polska Zachodnia)
Branża:	Sprzedaż - B2B
Oferta pojawiła się:	2019-06-26
Numer referencyjny:	DW/679/MSPD
Ilość wakatów:	1
Termin składania:	2019-09-27

Opis:

Dla naszego Klienta, producenta opraw oświetleniowych i inteligentnych systemów sterowania poszukujemy osoby na stanowisko:

Menadżer Sprzedaży

(wielkopolskie, lubuskie, dolnośląskie, opolskie)

Zadania:

- aktywne pozyskiwanie Klientów na powierzonym obszarze,
- negocjowanie warunków współpracy z Klientami,
- budowanie i rozwijanie długofalowych relacji biznesowych z Klientami,
- koordynowanie realizowanych projektów oświetleniowych,
- przygotowywanie ofert handlowych oraz projektów oświetlenia,
- Budowanie bazy klientów i inwestycji w oparciu o moduł CRM
- doradztwo techniczne w zakresie oświetlenia.

Wymagania:

- praktyczna znajomość zasad sprzedaży i dystrybucji,

- samodzielność i bardzo dobre umiejętności organizacyjne,
- doskonałe umiejętności komunikacyjne,
- znajomość branży elektrotechnicznej oraz lokalnego rynku projektantów, architektów i wykonawców,
- doświadczenie we współpracy z jednostkami samorządu terytorialnego i znajomość branży oświetleniowej, budowlanej będą dodatkowymi atutami,
- preferowane wykształcenie wyższe, elektryczne lub elektrotechniczne (technika świetlna),
- znajomość języka angielskiego – mile widziana,
- znajomość obsługi komputera: pakiet MS Office, system ERP/CRM
- prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- zatrudnienie w firmie będącej liderem w branży,
- ciekawą pracę w dynamicznym i otwartym zespole,
- możliwość rozwoju zawodowego, niezbędne narzędzia pracy.