

DW/679/MSPłn - Menadżer Sprzedaży

Szczegóły:

Lokalizacja:	Polska Północna (Polska Północna)
Branża:	Sprzedaż - B2B
Oferta pojawiła się:	2019-06-26
Numer referencyjny:	DW/679/MSPłn
Ilość wakatów:	1
Termin składania:	2019-09-27

Opis:

Dla naszego Klienta, producenta opraw oświetleniowych i inteligentnych systemów sterowania poszukujemy osoby na stanowisko:

Menadżer Sprzedaży

(pomorskie, zachodnio-pomorskie, warmińsko-mazurskie, podlaskie)

Zadania:

- aktywne pozyskiwanie Klientów na powierzonym obszarze,
- negocjowanie warunków współpracy z Klientami,
- budowanie i rozwijanie długofalowych relacji biznesowych z Klientami,
- koordynowanie realizowanych projektów oświetleniowych,
- przygotowywanie ofert handlowych oraz projektów oświetlenia,
- doradztwo techniczne w zakresie oświetlenia.

Wymagania:

- praktyczna znajomość zasad sprzedaży i dystrybucji,
- samodzielność i bardzo dobre umiejętności organizacyjne,

- doskonałe umiejętności komunikacyjne,
- znajomość branży elektrotechnicznej oraz lokalnego rynku projektantów i wykonawców,
- doświadczenie we współpracy z jednostkami samorządu terytorialnego i znajomość branży oświetleniowej będą dodatkowymi atutami,
- preferowane wykształcenie wyższe, elektryczne lub elektrotechniczne,
- znajomość języka angielskiego – mile widziana,
- prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- zatrudnienie w firmie będącej liderem w branży,
- ciekawą pracę w dynamicznym i otwartym zespole,
- możliwość rozwoju zawodowego,
- niezbędne narzędzia pracy.